

UNSER TEAM

ist noch nicht vollständig

WIR SUCHEN NOCH VERSTÄRKUNG IM VERTRIEB.

Wer innovative Gästeruf-, Kellnerruf- und LKW-Ruflösungen sucht kommt an Discover Systems nicht vorbei. Wir sind Marktführer, entwickeln und verkaufen seit 23 Jahren Lösungen um den Betrieb in der Gastronomie, Hotels, Logistikunternehmen und Gesundheitseinrichtungen einfacher und effizienter zu gestalten. Wir haben Niederlassungen in Dänemark, Deutschland und Schweden und suchen für den Standort Hamburg

Account Manager/Verkäufer im Aussendienst (m/w/d) **für den Bereich Norddeutschland**

Du suchst eine vielseitige und abwechslungsreiche Tätigkeit? Du hast ein Gespür für die Wünsche der Kunden? Du hast Erfahrung im Vertrieb und kannst die Kunden begeistern?

- Option auf Homeoffice
- Handy und Laptop auch zur privaten Nutzung
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung

Deine Aufgaben:

- Beratung und Verkauf unserer Produktlösungen an Bestands- und Neukunden
- Erweiterung des Kundenstamms durch Akquise von Neukunden und Händlern
- Bearbeitung eingehender Angebotsanfragen
- professionelle Abwicklung der Aufträge in Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Standbetreuung auf Messen
- Regelmäßiges Reporting an die Geschäftsleitung

Das erwarten wir:

- Gute Kommunikationsfähigkeit in Wort und Schrift (Deutsch und Englisch)
- Erfahrung im B2B Vertrieb
- Kommunikative Persönlichkeit mit sicherem Auftreten und Beratungskompetenz
- Eigenverantwortliches Handeln und lösungsorientiertes Denken
- Fähigkeit zur Arbeit im Team
- Führerschein Klasse B
- Hohe Reisebereitschaft
- Sicherer Umgang mit MS Office Anwendungen

Das erwartet dich:

- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Abwechslungsreiche, interessante und kundenorientierte Tätigkeit in einem internationalen Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten

Du bist kannst dich mit der ausgeschriebenen Stelle identifizieren und bis interessiert, dann sende uns deine aussagekräftige Bewerbung mit Lebenslauf, Arbeitszeugnissen und deinem frühesten Eintrittstermin an pj@discoverystems.com